

# SALES CONSULTANT IM VERTRIEB

STANDORT: 97753 Karlstadt

vollzeit

m/w/d



Du suchst nicht einfach nur einen Job, sondern eine Aufgabe mit Sinn, Verantwortung und echtem Gestaltungsspielraum? Dann bist du bei Andreas Fischer Verkaufstraining e.K. genau richtig. Wir bieten dir mehr als nur eine Position – nämlich die Chance, dich gemeinsam mit uns weiterzuentwickeln, Erfolge zu feiern und aktiv zum Wachstum unserer Kunden beizutragen.

Als Teil unseres Teams im Bereich Trainings und Beratung unterstützt du unsere Kunden aus der Baustoffbranche dabei, ihr volles Vertriebspotenzial auszuschöpfen – mit Know-how, Begeisterung und echter Wirkung.

## DEINE MISSION:

- Neukundengewinnung, Pflege von Bestandskunden und Aufbau partnerschaftlicher Beziehungen
- Vorbereitung und Durchführung von digitalen Erstgesprächen und Bestandskundenbetreuungsgesprächen
- Erstellung und erfolgreiche Verhandlung von Angeboten bis zum Abschluss
- Marktbeobachtung zur frühzeitigen Erkennung von Trends und Kundenbedarfen
- Präsentation unserer Produkte und Dienstleistungen beim Kunden
- Entwicklung von Vertriebsstrategien und Erreichen ambitionierter Verkaufsziele
- Betreuung und Onboarding neuer Kunden in unsere Online-Trainingsprogramme
- Verwaltung und Freischaltung der Trainings
- Erstellung regelmäßiger Reports zu Verkaufsaktivitäten und Erfolgen
- Enge, offene Zusammenarbeit und Kommunikation im Team

## DEIN PROFIL:

- Du baust echte Verbindungen auf und überzeugst mit authentischer, empathischer Kommunikation.
- Drückst dich klar und professionell aus – telefonisch, online und persönlich
- Hast Erfahrung im aktiven Vertrieb, idealerweise im Dienstleistungs- oder Trainingsbereich
- Trittst souverän auf, erkennst Bedürfnisse und verhandelst Abschlüsse sicher
- Arbeitest organisiert und behältst auch bei vielen Leads den Überblick
- Nutzt digitale Tools und CRM-Systeme effizient und bist offen für neue Software
- Bist zielorientiert, eigenmotiviert und gehst initiativ an Aufgaben heran
- Arbeitest gerne im Team, teilst dein Wissen und entwickelst Prozesse weiter
- Denkst kundenorientiert, handelst lösungsorientiert und schaffst Mehrwert
- Du bist kritikfähig, offen für Feedback und entwickelst dich ständig weiter
- Neue Strategien setzt du diszipliniert um.

## WAS DICH BEI UNS ERWARTET:

- Sicherer Arbeitsplatz mit langfristiger Perspektive in einem wachsenden Unternehmen
- Flache Hierarchien und direkte Kommunikation auf Augenhöhe
- Positives Teamklima mit echtem Zusammenhalt und gemeinsamer Freude an Erfolgen
- Offene Kommunikation und eine Atmosphäre, in der du gerne zur Arbeit kommst
- Spaß an der Arbeit dank konstruktiver Fehlerkultur und Humor
- Vielfältige Weiterbildungs- und Aufstiegsmöglichkeiten zur persönlichen Entwicklung
- Raum zur Mitgestaltung: Deine Ideen haben direkten Einfluss
- Getränke-Flatrate nach deinen Wünschen
- Branchenpräsenz durch Teilnahme an Messen, Kongressen und Events
- Faire und transparente Standards bei Gehalt, Urlaub und Arbeitsbedingungen
- Moderne technische Ausstattung inkl. Notebook und Diensthandy

**Interessiert? Dann bring deine Macher-Mentalität zu uns und gib deiner Karriere das richtige Feuer. 🔥**

KONTAKT: PIA KUGELER

☎ 0152 24219421

✉ personal@af-verkaufstraining.de

SOCIALS: @baustofftrainer



Andreas  
FISCHER  
VERKAUFSTRAINING

WIR SUCHEN DICH!